INDIRIZZO

"SERVIZI COMMERCIALI"

OPZIONE

"PROMOZIONE COMMERCIALE E PUBBLICITARIA"

Attività e insegnamenti dell'indirizzo Servizi commerciali opzione Promozione commerciale e pubblicitaria

Disciplina: TECNICHE PROFESSIONALI DEI SERVIZI COMMERCIALI PUBBLICITARI

Il docente di "Tecniche professionali dei servizi commerciali pubblicitari" concorre a far conseguire allo studente, al termine del percorso quinquennale, i seguenti risultati di apprendimento, relativi al profilo educativo, culturale e professionale: utilizzare le reti e gli strumenti informatici nelle attività di studio, ricerca e approfondimento disciplinare; essere sensibili alle differenze di cultura e di atteggiamento dei destinatari, al fine di fornire un servizio il più possibile personalizzato; sviluppare ed esprimere le proprie qualità di relazione, comunicazione, ascolto, cooperazione e senso di responsabilità nell'esercizio del proprio ruolo; svolgere la propria attività operando in équipe e integrando le proprie competenze con le altre figure professionali, al fine di erogare un servizio di qualità; contribuire a soddisfare le esigenze del destinatario, nell'osservanza degli aspetti deontologici del servizio; padroneggiare l'uso di strumenti tecnologici con particolare attenzione alla sicurezza nei luoghi di vita e di lavoro, alla tutela della persona, dell'ambiente e del territorio.

Secondo biennio e quinto anno

I risultati di apprendimento sopra riportati in esito al percorso quinquennale costituiscono il riferimento delle attività didattiche della disciplina nel secondo biennio e nel quinto anno. La disciplina, nell'ambito della programmazione del Consiglio di classe, concorre in particolare al raggiungimento dei sequenti risultati di apprendimento, relativi all'indirizzo, espressi in termini di competenze:

- interagire nell'area della gestione commerciale per le attività relative al mercato, alla ideazione e realizzazione di prodotti coerenti con le strategie di marketing e finalizzate al raggiungimento della customer satisfaction
- interagire nei contesti produttivi del settore utilizzando tecniche e strumentazioni adequate
- individuare le tendenze dei mercati locali, nazionali e internazionali
- interagire col sistema informativo aziendale anche attraverso l'uso di strumenti informatici e telematici
- individuare e comprendere i movimenti artistici locali, nazionali ed internazionali
- utilizzare i principali concetti relativi all'economia e all'organizzazione dei processi produttivi e dei servizi
- applicare le metodologie e le tecniche della gestione per progetti
- redigere relazioni tecniche e documentare le attività individuali e di gruppo relative a situazioni professionali

La didattica laboratoriale favorisce lo sviluppo delle competenze nell'intero percorso formativo. Nelle attività di laboratorio talune esperienze didattiche e simulazioni su casi significativi possono essere realizzate in modo coordinato con altre discipline, come Economia Aziendale. Nel quinto anno, in particolare, la risoluzione di casi e l'organizzazione di progetti in collaborazione con il territorio e con le imprese del settore, contribuisce all'orientamento degli studenti nella prospettiva della transizione al mondo del lavoro o dell'acquisizione di ulteriori specializzazioni o titoli di studio a livello post secondario.

L'articolazione dell'insegnamento di "Tecniche professionali dei servizi commerciali pubblicitari" in conoscenze e abilità è di seguito indicata quale orientamento per la progettazione didattica del docente, in relazione alle scelte compiute nell'ambito della programmazione collegiale del Consiglio di classe.

Secondo biennio

Conoscenze

Storia, caratteri e tipologie dei mezzi di comunicazione di massa tradizionali a stampa ed audiovisivi.

Caratteristiche e tipologie dei new media.

Criteri e metodi per la visualizzazione di messaggi pubblicitari.

Strategie di promozione aziendale e comunicazione pubblicitaria.

Criteri e modalità per la definizione di immagine aziendale. Tecniche di progettazione visiva per la comunicazione

Abilità

Riconoscere obiettivi, target e focus target di riferimento per attività di promozione e comunicazione pubblicitaria.

Riconoscere-le caratteristiche dei principali mezzi di comunicazione di massa.

Individuare i media più adeguati per azioni di promozione commerciale e pubblicitaria in funzione di obiettivi e target di riferimento specifici.

Ricercare e analizzare modelli di comunicazione pubblicitaria

pubblicitaria.

Tecniche di progettazione per la cartotecnica e il packaging. Software specifico di settore.

Lessico di settore anche in lingua inglese.

Normative nazionali e comunitarie di settore relative alla sicurezza e alla tutela ambientale.

relativi a prodotti/servizi sui media tradizionali e sul web.

Progettare prodotti pubblicitari per differenti tipologie di media.

Elaborare messaggi pubblicitari con l'utilizzo di tecnologie diverse di realizzazione e diffusione.

Reperire ed interpretare informazioni per la definizione dell'immagine aziendale.

Progettare marchi aziendali e logotipi.

Elaborare prodotti pubblicitari con l'inserimento significativo di logotipi e marchi aziendali.

Collaborare alla predisposizione di prodotti grafici per la visualizzazione di statistiche e indagini di mercato.

Applicare le procedure della customer satisfaction.

Riconoscere le fasi dei processi produttivi in cartotecnica e nel packaging.

Contribuire alla realizzazione di progetti e prodotti nell'area della cartotecnica e del packaging.

Utilizzare software specifico di settore.

Utilizzare il lessico di settore anche in lingua inglese.

Applicare la normativa per la sicurezza in relazione al contesto operativo.

Quinto anno

Conoscenze

Caratteri significativi per la definizione dell'Identità aziendale.

Strategie, tecniche e modelli per la ideazione di campagne pubblicitarie.

Principi e metodi per la pianificazione e la progettazione pubblicitaria.

Processi e sistemi di packaging e commercializzazione dei prodotti.

Comunicazione pubblicitaria nella rete web.

Tecniche di comunicazione per la valorizzazione di eventi.

Abilità

Individuare le strategie idonee alla diffusione e valorizzazione dell'immagine aziendale.

Concorrere alla progettazione di azioni pubblicitarie finalizzate a promuovere l'identità dell'azienda.

Elaborare prodotti pubblicitari in cui inserire logotipi o marchi aziendali.

Contribuire all'organizzazione delle diverse fasi della progettazione pubblicitaria dalla ideazione alla realizzazione.

Analizzare campagne pubblicitarie significative in rapporto a obiettivi di comunicazione, tecniche progettuali e realizzative, strategie di marketing.

Utilizzare tecniche di cross media publishing.

Comunicare prodotti e attività aziendali in manifestazioni nazionali ed internazionali.

Collaborare alla realizzazione di allestimenti ed imballaggi di prodotti.

Progettare, realizzare e pubblicare contenuti per il web.

Promuovere e comunicare eventi.

Riconoscere e selezionare strategie comunicative efficaci per la pubblicizzazione di eventi.

Disciplina: SECONDA LINGUA STRANIERA

Il docente di "Seconda lingua straniera" concorre a far conseguire allo studente, al termine del percorso quinquennale, i risultati di apprendimento relativi al profilo educativo, culturale e professionale: utilizzare i linguaggi settoriali delle lingue straniere previste dai percorsi di studio per interagire in diversi ambiti e contesti di studio e di lavoro; essere sensibili alle differenze di cultura e di atteggiamento dei destinatari, al fine di fornire un servizio il più possibile personalizzato; sviluppare ed esprimere le proprie qualità di relazione, comunicazione, ascolto, cooperazione e senso di responsabilità nell'esercizio del proprio ruolo; utilizzare le reti e gli strumenti informatici nelle attività di studio, ricerca e approfondimento disciplinare.

Secondo biennio e quinto anno

I risultati di apprendimento sopra riportati in esito al percorso quinquennale costituiscono il riferimento delle attività didattiche della disciplina nel secondo biennio e quinto anno. La disciplina, nell'ambito della programmazione del Consiglio di classe, concorre in particolare al raggiungimento dei seguenti risultati di apprendimento, relativi all'indirizzo, espressi in termini di competenze:

- interagire nell'area della gestione commerciale per le attività relative al mercato, alla ideazione e realizzazione di prodotti coerenti con le strategie di marketing e finalizzate al raggiungimento della customer satisfaction
- interagire nei contesti produttivi del settore utilizzando tecniche e strumentazioni adequate
- stabilire collegamenti tra le tradizioni culturali locali, nazionali ed internazionali, sia in una prospettiva interculturale sia ai fini della mobilità di studio e di lavoro
- utilizzare e produrre strumenti di comunicazione visiva e multimediale, anche con riferimento alle strategie espressive e agli strumenti tecnici della comunicazione in rete
- individuare e utilizzare gli strumenti di comunicazione e di team working più appropriati per intervenire nei contesti organizzativi e professionali di riferimento
- redigere relazioni tecniche e documentare le attività individuali e di gruppo relative a situazioni professionali II docente di "Seconda lingua straniera", nella propria azione didattica ed educativa, crea situazioni di apprendimento tali da consentire allo studente di raggiungere, in continuità con il biennio e le competenze dell'obbligo, più alti livelli di autonomia e padronanza rispetto all'"utilizzatore indipendente" secondo la descrizione del Quadro comune europeo di riferimento (QCER).

L'acquisizione progressiva dei linguaggi settoriali è guidata dal docente con opportuni raccordi con le altre discipline, linguistiche e d'indirizzo e approfondimenti sul lessico specifico. A tale scopo, gli studenti utilizzano anche strumenti multimediali e digitali per realizzare attività comunicative riferite ai diversi contesti di studio e di lavoro, in particolare al settore della comunicazione commerciale.

L'articolazione dell'insegnamento di "Seconda lingua straniera" in conoscenze e abilità è di seguito indicata quale orientamento per la progettazione didattica del docente, in relazione alle scelte compiute nell'ambito della programmazione del Consiglio di classe.

Secondo biennio

Conoscenze

Aspetti comunicativi, socio-linguistici e paralinguistici della interazione e della produzione orale in relazione al contesto e agli interlocutori.

Strategie compensative nell'interazione orale.

Strutture morfosintattiche adeguate alla produzione di testi semplici e brevi, scritti e orali, riferiti ad eventi ed esperienze anche di lavoro.

Ritmo e intonazione della frase adeguate al contesto comunicativo.

Strategie per la comprensione globale e selettiva di testi scritti, orali e multimediali semplici relativi ad argomenti noti.

Caratteristiche delle principali tipologie testuali, comprese quelle

Abilità

Interagire in brevi conversazioni su argomenti familiari inerenti la sfera personale e sociale, lo studio o il lavoro, utilizzando strategie compensative.

Identificare e utilizzare le strutture linguistiche ricorrenti nelle principali tipologie testuali, scritte, orali o multimediali.

Utilizzare appropriate strategie ai fini della comprensione di brevi testi relativamente complessi, riguardanti argomenti di interesse personale, d'attualità o il settore d'indirizzo.

Produrre testi brevi, semplici e coerenti per esprimere impressioni, opinioni, intenzioni e descrivere esperienze ed eventi di interesse personale, d'attualità o di lavoro.

Utilizzare lessico ed espressioni di base per esprimere bisogni

¹Livello B1 soglia del QCER – Quadro Comune Europeo di Riferimento per le Lingue:

[&]quot;È in grado di comprendere i punti essenziali di messaggi chiari in lingua standard su argomenti familiari che affronta normalmente al lavoro, a scuola, nel tempo libero, ecc. Se la cava in molte situazioni che si possono presentare viaggiando in una regione dove si parla la lingua in questione. Sa produrre testi semplici e coerenti su argomenti che gli siano familiari o siano di suo interesse. È in grado di descrivere esperienze e avvenimenti, sogni, speranze, ambizioni, di esporre brevemente ragioni e dare spiegazioni su opinioni e progetti."

tecnico-professionali; fattori di coerenza e coesione del discorso.

Lessico e fraseologia idiomatica frequenti relativi ad argomenti comuni di interesse generale, di studio, di lavoro; varietà espressive e di registro.

Tecniche d'uso dei dizionari, anche settoriali, multimediali e in rete.

Aspetti socio-culturali dei Paesi di cui si studia la lingua.

concreti della vita quotidiana, narrare esperienze e descrivere avvenimenti e progetti.

Utilizzare i dizionari mono e bilingui, compresi quelli multimediali, ai fini di una scelta lessicale adeguata al contesto.

Riconoscere la dimensione culturale e interculturale della lingua.

Scambiare informazioni *di routine* e su argomenti di interesse personale, quotidiano o di studio, usando strategie compensative.

Utilizzare appropriate strategie per comprendere informazioni specifiche e prevedibili in messaggi chiari, brevi, scritti e orali, relativi ad argomenti noti e di immediato interesse personale e quotidiano.

Utilizzare un repertorio lessicale ed espressioni di base relativo ad attività ordinarie, di studio e lavoro.

Produrre testi brevi e semplici, scritti e orali su esperienze personali e situazioni di vita quotidiana.

Distinguere e utilizzare gli elementi strutturali della lingua in testi comunicativi scritti, orali e multimediali.

Quinto anno

Conoscenze

Aspetti socio-linguistici e paralinguistici della comunicazione, in relazione ai contesti di studio e di lavoro tipici del settore dei servizi commerciali.

Strategie di esposizione orale e d'interazione in contesti di studio e di lavoro, anche formali.

Strutture morfosintattiche adeguate alle tipologie testuali e ai contesti d'uso, in particolare professionali.

Strategie di comprensione di testi relativamente complessi riguardanti argomenti socio-culturali, riferiti in particolare al settore di indirizzo.

Modalità di produzione di testi comunicativi relativamente complessi, scritti e/o orali, continui e non continui, anche con l'ausilio di strumenti multimediali e per la fruizione in rete.

Lessico e fraseologia convenzionale per affrontare situazioni sociali e di lavoro; varietà di registro e di contesto.

Lessico e fraseologia di settore codificati da organismi internazionali.

Aspetti socio-culturali della lingua e dei Paesi in cui è parlata, con particolare riferimento all'organizzazione del sistema dei servizi commerciali.

Modalità e problemi basilari della traduzione di testi tecnici.

Abilità

Esprimere e argomentare le proprie opinioni con relativa spontaneità nell'interazione anche con madrelingua su argomenti generali, di studio o di lavoro.

Utilizzare strategie nell' interazione e nell'esposizione orale in relazione agli elementi di contesto.

Comprendere testi orali in lingua standard, anche estesi, riguardanti argomenti noti d'attualità, di studio e lavoro, cogliendone le idee principali ed elementi di dettaglio.

Comprendere globalmente, utilizzando appropriate strategie, messaggi radio-televisivi e brevi filmati divulgativi tecnicoscientifici di settore.

Comprendere idee principali, dettagli e punto di vista in testi scritti relativamente complessi riguardanti argomenti di attualità, di studio e di lavoro.

Utilizzare le principali tipologie testuali, anche tecnicoprofessionali, rispettando le costanti che le caratterizzano.

Produrre testi scritti e orali coerenti e coesi, anche tecnicoprofessionali, riguardanti esperienze, situazioni e processi relativi al settore dei servizi commerciali.

Utilizzare il lessico del settore dei servizi commerciali, compresa la nomenclatura internazionale codificata.

Trasporre in lingua italiana brevi testi scritti nella lingua comunitaria relativi all'ambito di studio e di lavoro e viceversa.

Riconoscere la dimensione culturale della lingua ai fini della mediazione linguistica e della comunicazione interculturale.

Disciplina: ECONOMIA AZIENDALE

Il docente di "Economia aziendale" concorre a far conseguire allo studente, al termine del percorso quinquennale, i seguenti risultati di apprendimento relativi al profilo educativo, culturale e professionale: utilizzare le reti e gli strumenti informatici nelle attività di studio, ricerca e approfondimento disciplinare; comprendere e utilizzare i principali concetti relativi all'economia, all'organizzazione, allo svolgimento dei processi produttivi e dei servizi; essere sensibili alle differenze di cultura e di atteggiamento dei destinatari, al fine di fornire un servizio il più possibile personalizzato; svolgere la propria attività operando in équipe e integrando le proprie competenze con le altre figure professionali, al fine di erogare un servizio di qualità; sviluppare ed esprimere le proprie qualità di relazione, comunicazione, ascolto, cooperazione e senso di responsabilità nell'esercizio del proprio ruolo; contribuire a soddisfare le esigenze del destinatario, nell'osservanza degli aspetti deontologici del servizio; applicare le normative che disciplinano i processi dei servizi, con riferimento alla riservatezza, alla sicurezza e salute sui luoghi di vita e di lavoro, alla tutela e alla valorizzazione dell'ambiente e del territorio.

Secondo biennio e quinto anno

I risultati di apprendimento sopra riportati in esito al percorso quinquennale costituiscono il riferimento delle attività didattiche della disciplina nel secondo biennio e quinto anno. La disciplina, nell'ambito della programmazione del Consiglio di classe, concorre in particolare al raggiungimento dei seguenti risultati di apprendimento, relativi all'indirizzo, espressi in termini di competenze:

- individuare le tendenze dei mercati locali, nazionali e internazionali
- interagire nel sistema azienda e riconoscerne gli elementi fondamentali, i diversi modelli di organizzazione e di funzionamento
- interagire nell'area della gestione commerciale per le attività relative al mercato, alla ideazione e realizzazione di prodotti coerenti con le strategie di marketing e finalizzate al raggiungimento della customer satisfaction
- interagire col sistema informativo aziendale anche attraverso l'uso di strumenti informatici e telematici
- interagire nei contesti produttivi del settore utilizzando tecniche e strumentazioni adequate
- applicare le metodologie e le tecniche della gestione per progetti
- redigere relazioni tecniche e documentare le attività individuali e di gruppo relative a situazioni professionali

La didattica laboratoriale favorisce lo sviluppo delle competenze nell'intero percorso formativo. Nel quinto anno, in particolare, la risoluzione di casi e l'organizzazione di progetti in collaborazione con il territorio e con le imprese del settore, contribuisce all'orientamento degli studenti nella prospettiva della transizione al mondo del lavoro o dell'acquisizione di ulteriori specializzazioni o titoli di studio a livello post secondario.

L'articolazione dell'insegnamento di "Economia aziendale" in conoscenze e abilità è di seguito indicata quale orientamento per la progettazione didattica del docente, in relazione alle scelte compiute nell'ambito della programmazione collegiale del Consiglio di classe.

Secondo biennio

Conoscenze

Mercato e mercati settoriali.

Funzioni della moneta.

Organizzazione e gestione d'impresa.

Reddito globale e di esercizio.

Principali imposte e tasse del sistema aziendale.

Organizzazione e funzioni del sistema informativo aziendale.

Strumenti per il finanziamento d'impresa.

Forme giuridiche delle imprese e concetto economico-giuridico di imprenditore.

Forme giuridiche e servizi delle agenzie di pubblicità e di comunicazione.

Norme di tutela del marchio aziendale.

Normativa di riferimento per concorrenza e pubblicità.

Principali tipologie di contratti di prestazione d'opera sia nel

Riconoscere le specificità dei singoli mercati.

Niconoscere le specificità dei singoli merca

Individuare le funzioni della moneta.

Riconoscere gli elementi che determinano il mercato della moneta, le cause e gli effetti dell'inflazione e della deflazione.

Abilità

Individuare ruolo e funzione dei soggetti che operano in azienda.

Determinare il prezzo di acquisto dei prodotti/servizi.

Correlare le modalità di finanziamento alle esigenze aziendali.

Individuare gli elementi che concorrono alla definizione del risultato economico d'impresa.

Individuare le principali imposte e tasse del sistema aziendale.

Riconoscere ed utilizzare i documenti contabili della gestione

settore della comunicazione che della pubblicità.

Sistemi di commercializzazione e distribuzione dei beni e dei servizi.

Strategie, tecniche e modelli della comunicazione pubblicitaria.

Marketing e sistema distributivo.

Pianificazione delle attività di marketing.

Tecniche di marketing e web marketing.

Software specifico di settore.

Normative in materia di salute e sicurezza sui luoghi di lavoro e di tutela della privacy.

aziendale.

Utilizzare gli strumenti di pagamento in relazione alla tipologia di transazione finanziaria.

Elaborare i documenti aziendali connessi all'attività di acquisto, vendita e logistica.

Utilizzare strumenti informatici nella gestione dei documenti aziendali

Individuare la forma giuridica ed organizzativa più appropriata al progetto d'impresa pubblicitaria e di comunicazione.

Individuare le forme contrattuali più utilizzate dalle strutture aziendali che operano nel settore della comunicazione. Individuare requisiti e modalità per la tutela del marchio aziendale.

Distinguere i diversi tipi di pubblicità ed applicare il codice di autodisciplina pubblicitaria.

Operare nel sistema informativo aziendale.

Applicare le tecniche di marketing al servizio/prodotto pubblicitario.

Analizzare contabilmente le operazioni aziendali di marketing.

Applicare le procedure della customer satisfaction.

Partecipare alla elaborazione di azioni pubblicitarie per gli aspetti organizzativi e finanziari.

Utilizzare software specifico di settore.

Applicare la normativa per la sicurezza in relazione al contesto operativo.

Quinto anno

Conoscenze

Fattori e processi di crescita economica e sviluppo sostenibile. Remunerazione dell'attività imprenditoriale.

Sistema informativo del personale.

Principi e strumenti per la costruzione di un Business Plan. Bilancio d'esercizio.

Strategie aziendali, vision e mission dell'azienda.

Normativa in materia di salute e sicurezza sui luoghi di lavoro e di tutela della privacy.

Abilità

Individuare le cause della internazionalizzazione dell'economia e coglierne le opportunità e i rischi per le imprese.

Individuare fattori e processi dello sviluppo sostenibile.

Identificare la strategia di una azienda attraverso vision e mission.

Interpretare gli elementi significativi di un Bilancio di esercizio.

Realizzare il Business plan per verificare la convenienza a trasformare l'idea imprenditoriale in impresa reale.

Concorrere alla progettazione di comunicazioni pubblicitarie finalizzate a promuovere l'identità dell'azienda.

Individuare i documenti economici funzionali all'acquisizione di informazioni sulle tendenze dei mercati di riferimento.

Individuare forme contrattuali significative e ricorrenti per le assunzioni del personale nel settore.

Individuare gli elementi della retribuzione e le assicurazioni sociali.

Individuare le figure preposte alla sicurezza e descrivere le loro funzioni.

Individuare le regole a tutela della riservatezza in relazione a significativi settori lavorativi.

Disciplina: STORIA DELL'ARTE ED ESPRESSIONI GRAFICO-ARTISTICHE

Il docente di "Storia dell'arte ed espressioni grafico-artistiche" concorre a far conseguire allo studente, al termine del percorso quinquennale, i seguenti risultati di apprendimento, relativi al profilo educativo, culturale e professionale: riconoscere le linee essenziali della storia delle idee, della cultura, della letteratura, delle arti e orientarsi agevolmente fra testi e autori fondamentali, a partire dalle componenti di natura tecnico-professionale correlate ai settori di riferimento; utilizzare le reti e gli strumenti informatici nelle attività di studio, ricerca e approfondimento disciplinare; ; essere sensibili alle differenze di cultura e di atteggiamento dei destinatari, al fine di fornire un servizio il più possibile personalizzato; sviluppare ed esprimere le proprie qualità di relazione, comunicazione, ascolto, cooperazione e senso di responsabilità nell'esercizio del proprio ruolo; svolgere la propria attività operando in équipe e integrando le proprie competenze con le altre figure professionali, al fine di erogare un servizio di qualità; contribuire a soddisfare le esigenze del destinatario, nell'osservanza degli aspetti deontologici del servizio.

Secondo biennio e quinto anno

I risultati di apprendimento sopra riportati in esito al percorso quinquennale costituiscono il riferimento delle attività didattiche della disciplina nel secondo biennio e nel quinto anno. La disciplina, nell'ambito della programmazione del Consiglio di classe, concorre in particolare al raggiungimento dei seguenti risultati di apprendimento, relativi all'indirizzo, espressi in termini di competenze:

- individuare e comprendere i movimenti artistici locali, nazionali e internazionali
- interagire nell'area della gestione commerciale per le attività relative al mercato, alla ideazione e realizzazione di prodotti coerenti con le strategie di marketing e finalizzate al raggiungimento della customer satisfaction
- applicare le metodologie e le tecniche della gestione per progetti
- redigere relazioni tecniche e documentare le attività individuali e di gruppo relative a situazioni professionali

La didattica laboratoriale favorisce lo sviluppo delle competenze nell'intero percorso formativo. Nel quinto anno, in particolare, la risoluzione di casi e l'organizzazione di progetti in collaborazione con il territorio e con le imprese del settore, contribuisce all'orientamento degli studenti nella prospettiva della transizione al mondo del lavoro o dell'acquisizione di ulteriori specializzazioni o titoli di studio a livello post secondario.

L'articolazione dell'insegnamento di "Storia dell'arte ed espressioni grafico-artistiche" in conoscenze e abilità è di seguito indicata quale orientamento per la progettazione didattica del docente, in relazione alle scelte compiute nell'ambito della programmazione collegiale del Consiglio di classe.

Secondo biennio

Conoscenze

Opere, autori e correnti significative della cultura artistica in Italia e in Europa fino al '900.

Principali leggi della psicologia della forma e meccanismi percettivi.

Aspetti morfologici ed espressivi degli elementi di base del linguaggio visivo.

Elementi compositivi della grammatica visiva.

Abilità

Applicare i codici dei linguaggi artistici.

Individuare la grammatica fondamentale del linguaggio visivo, scomposta nei suoi elementi costitutivi.

Contribuire alla comunicazione di prodotti pubblicitari.

Riconoscere le leggi della Gestalt ed utilizzarle nella produzione di messaggi visivi.

Riconoscere ed utilizzare i diversi sistemi di rappresentazione dello spazio.

Riconoscere i diversi tipi di contrasto cromatico in relazione a determinate finalità comunicative.

Individuare linee di forza e centri focali di una composizione ed il rapporto tra composizione e struttura del campo.

Quinto anno

Conoscenze Abilità

Concetto di patrimonio artistico; aspetti economici della gestione e fruizione dei beni culturali.

Linguaggi specifici delle diverse espressioni artistiche con particolare riferimento alle principali linee di sviluppo dell'arte moderna e contemporanea.

Linee di sviluppo attuali della fotografia, del cinema, della televisione e dei new media.

Utilizzare categorie linguistiche, concettuali ed estetiche appropriate per una lettura consapevole delle opere d'arte visiva.

Riconoscere e identificare tematiche ricorrenti nella storia delle arti visive.

Individuare il rapporto tra arte e industria a partire dal movimento Arts and Crafts.

Analizzare rapporti e influenze reciproche tra arti figurative,

Nascita e sviluppo della moderna pubblicità.

Artisti e manifesto pubblicitario

Origine, principi e sviluppi del movimento "Arts and Crafts".

Movimenti e tendenze della ricerca artistica dal postimpressionismo alle avanguardie storiche.

Caratteristiche e attuali linee di ricerca nelle arti visive in Italia e in Europa.

cinema, fotografia e pubblicità.

Analizzare l'evoluzione del manifesto pubblicitario nella storia delle arti, dall'Art Nouveau alle principali avanguardie.

Interpretare le linee di tendenza della comunicazione visiva e pubblicitaria contemporanea.

Disciplina: TECNICHE DI COMUNICAZIONE

Il docente di "Tecniche di comunicazione" concorre a far conseguire allo studente, al termine del percorso quinquennale, i seguenti risultati di apprendimento, relativi al profilo educativo, culturale e professionale: utilizzare il patrimonio lessicale ed espressivo della lingua italiana secondo le esigenze comunicative nei vari contesti: sociali, culturali, scientifici, economici, tecnologici; stabilire collegamenti tra le tradizioni culturali locali, nazionali ed internazionali, sia in una prospettiva interculturale sia ai fini della mobilità di studio e di lavoro; cogliere criticamente i mutamenti culturali, sociali, economici e tecnologici che influiscono sull'evoluzione dei bisogni e sull'innovazione dei processi di servizio; essere sensibili alle differenze di cultura e di atteggiamento dei destinatari, al fine di fornire un servizio il più possibile personalizzato; sviluppare ed esprimere le proprie qualità di relazione, comunicazione, ascolto, cooperazione e senso di responsabilità nell'esercizio del proprio ruolo; padroneggiare l'uso di strumenti tecnologici con particolare attenzione alla sicurezza nei luoghi di vita e di lavoro, alla tutela della persona, dell'ambiente e del territorio.

Secondo biennio e quinto anno

I risultati di apprendimento sopra riportati in esito al percorso quinquennale costituiscono il riferimento delle attività didattiche della disciplina nel secondo biennio e nel quinto anno. La disciplina, nell'ambito della programmazione del Consiglio di classe, concorre in particolare al raggiungimento dei seguenti risultati di apprendimento, relativi all'indirizzo, espressi in termini di competenze:

- interagire nel sistema azienda e riconoscerne gli elementi fondamentali, i diversi modelli di organizzazione e di funzionamento
- interagire nell'area della gestione commerciale per le attività relative al mercato, alla ideazione e realizzazione di prodotti coerenti con le strategie di marketing e finalizzate al raggiungimento della customer satisfaction.
- interagire col sistema informativo aziendale anche attraverso l'uso di strumenti informatici e telematici
- interagire nei contesti produttivi del settore utilizzando tecniche e strumentazioni adeguate
- applicare le metodologie e le tecniche della gestione per progetti
- individuare e utilizzare gli strumenti di comunicazione e di *team working* più appropriati per intervenire nei contesti organizzativi e professionali di riferimento

L'integrazione della disciplina con "Tecniche professionali dei servizi commerciali" concorre a completare gli apprendimenti, all'interno dell'indirizzo di riferimento.

La didattica laboratoriale favorisce lo sviluppo delle competenze nell'intero percorso formativo. Nel quinto anno, in particolare, la risoluzione di casi e l'organizzazione di progetti in collaborazione con il territorio e con le imprese del settore, contribuisce all'orientamento degli studenti nella prospettiva della transizione al mondo del lavoro o dell'acquisizione di ulteriori specializzazioni o titoli di studio a livello post secondario.

L'articolazione dell'insegnamento di "Tecniche di comunicazione" in conoscenze e abilità è di seguito indicata quale orientamento per la progettazione didattica del docente in relazione alle scelte compiute nell'ambito della programmazione collegiale del Consiglio di classe.

Secondo biennio

Conoscenze

Struttura e codici dei processi comunicativi.

Tecniche e strategie nella comunicazione audiovisiva.

Mezzi, strumenti e metodi delle comunicazioni di massa.

Processi comunicativi e target di riferimento.

Modelli comunicativi e linguaggi dei media tradizionali e dei new media.

Modelli della comunicazione pubblicitaria.

Software per la gestione di testi e immagini.

Abilità

Riconoscere ed utilizzare tecniche e strategie della comunicazione verbale e non verbale al fine di ottimizzare l'interazione comunicativa.

Riconoscere le potenzialità della comunicazione a stampa e audiovisiva.

Individuare i fattori interni ed esterni che influenzano la percezione, l'attenzione e la memorizzazione delle informazioni.

Individuare linguaggi funzionali ai contesti comunicativi.

Interpretare dati su stili di vita e comportamenti dei consumatori per individuare bisogni, gusti e abitudini di persone e gruppi sociali.

Analizzare e interpretare messaggi di comunicazione visiva e pubblicitaria.

Utilizzare software per elaborare testi e immagini funzionali alla comunicazione.

Quinto anno

Conoscenze

Dinamiche sociali e tecniche di comunicazione individuale e di

Abilità

Individuare le strategie di comunicazione dell'immagine aziendale.

gruppo.

Tecniche di fidelizzazione della clientela.

Strutture dei processi e comunicativi con riferimento ai caratteri dei singoli media.

Criteri e metodi per la definizione e progettazione di campagne pubblicitarie.

Individuare le tecniche per la fidelizzazione del cliente.

Individuare strategie per la promozione delle vendite.

Utilizzare il linguaggio visivo in funzione del target di clienti e della tipologia del messaggio.

Realizzare prodotti a stampa e audiovisivi per la comunicazione pubblicitaria.

Individuare attrezzature idonee alla realizzazione di un prodotto pubblicitario.

Utilizzare il software di settore per la realizzazione di prodotti pubblicitari.

Intervenire nella realizzazione di un piano di comunicazione aziendale o di campagne pubblicitarie.

Sviluppare casi aziendali e progetti in collaborazione con il territorio.